|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 应聘职位： | **空调机电设备工程营销经理** | **智联招聘** |
| 应聘机构： | **吉林省江山人才产业集团有限公司** |
| 工作地点： | **长春** |

ID：(W8T3RbsWaCvIblVTX4BKA 最近活跃时间：10月8日

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|

|  |  |
| --- | --- |
| **田金尼**  |  |

 |
| **女     37岁 (1982年2月)     15年工作经验     本科** 现居住地：长春 朝阳区 | 户口：长春  |  |
| 手机：13674308620E-mail：836053989@qq.com  |

**求职意向**

|  |  |
| --- | --- |
| 期望工作地区：  | 吉林  |
| 期望月薪：  | 15000-25000元/月 |
| 目前状况： | 我对现有工作还算满意，如有更好的工作机会，我也可以考虑。 |
| 期望工作性质： | 全职 |
| 期望从事职业： | 销售管理 |
| 期望从事行业： | 快速消费品 |

**自我评价**

14年的直销工作实践，使我深深地体会到，作为直销行业的员工必须具备良好的自身素质和较强的工作能力。通过14年直销工作的打拼，使我养成了乐观、开朗、自信的性格，具备了良好的语言表达能力、组织管理能力、沟通协调能力、开拓创新能力。这些素质和能力的养成和提高，能够使我更快地熟悉和适应新环境、新团队、新任务的要求；能够使我更好地安排部署、指挥指导公司各项工作的深入开展；能够正确地处理好对上、对下、对外和对内各种关系，全面地做好上情传达、团队激励、员工管理以及对外公共事务的沟通和协调；能够使我科学研判市场形势，有针对性地采取措施、开拓和壮大市场，实现公司的又快又好发展。可以说，多年工作实践经验的积累、自身素质的显著提高以及良好外事公关能力的形成，使我具备了在更高层面上发展的能力。为公司创造效益、树立形象的同时，实现自身价值的提升是我人生的追求和努力的方向。

**工作经历**

|  |
| --- |
| **2015.04 - 至今   上海春芝堂生物制品有限公司   (4年 7个月)**  |
| **区域总监 | 15000-25000元/月**  |
| 快速消费品  |
| 工作描述： | 全面负责7省市的业务营运、对外关系、市场推广、员工管理等方面的工作。 |

**教育经历**

|  |
| --- |
| 2001.09 - 2005.08   长春工程技术师范学院   市场营销   本科  |

**语言能力**

|  |
| --- |
| 英语： 读写能力良好 | 听说能力良好  |